

TECHNISCHEN VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D)



- Kundenbetreuung und Akquisition
- Generierung von Projekten (Konzeption, Basic, Detail, Anlagenlieferung, Turn-Key)
- Organisation und Durchführung von Messen und Konferenzen
- Präsentation des Unternehmens und Portfolios beim Kunden
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen
- Angebotserstellung und Abstimmung mit Fachingenieuren
- Kalkulation von Angeboten
- Führen von technischen Gesprächen mit den Kunden
- Technische Bearbeitung von Tendern



- Abgeschlossenes technisches Studium
- Sehr gute Englischkenntnisse sind erforderlich, weitere Sprachkenntnisse wie Französisch oder Russisch sind wünschenswert
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technischer Anlagenbau / Ausrüstungen
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und ein hohes Maß an Kundenorientierung
- Teamfähigkeit, Flexibilität und Interesse an abwechslungsreichen Aufgaben
- Fähigkeit zu eigenständigem, ergebnisorientiertem Arbeiten sowie großes Verantwortungsbewusstsein
- Reisebereitschaft im Rahmen der Projektentwicklung
- Sicherer Umgang mit MS Office, MS Project und CAD-Systemen



- Familienunternehmen mit flachen Hierarchien
- Flache Hierarchien
- Harmonisches Arbeitsklima in engagierten Teams
- Langfristige Partnerschaft
- Abwechslungsreiche Aufgaben
- Flexible Arbeitszeiten
- Gute berufliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Betriebliche Altersvorsorge
- Attraktive Vergütung und Nebenleistungen

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Dann freuen wir uns auf Ihre
Bewerbung! Vorzugsweise
elektronisch, bis max. 10 MB.



CRYOTEC Anlagenbau GmbH

E-Mail: contact@cryotec.de
Telefon: + 49 3425 8965 - 1610
Dresdner Straße 76
04808 Wurzen, Deutschland